

20 dakikada ihale



20 dakikada ihale

e-ihale ya da online ihale İTO'daki panelde tüm boyutlarıyla masaya yatırıldı. Krizde maliyeti aşağı çekebilmek için satınalma işlemlerini hızlı ve basit yöntemlerle gerçekleştirmek daha önemli. KOBİ'ler için ihale süreci internet ortamına taşındığında ihale işlemi, en az 20 dakika en fazla üç saatte tamamlanıyor. Satınalma maliyetlerini azaltmak isteyen firmalar artık ihale işlemlerini internet ortamında gerçekleştiriyor. e-ihale, katılan firmalara yüzde 10 ila 40 oranında fiyat ve zaman tasarrufu sağlıyor. Normal şartlar altında en az bir hafta süren bir ihale, bu iş için kurulmuş bazı internet sitelerinden yapılıncaya, yarım saatte gerçekleşiyor.

Türkiye'de beş yıldır yoğun olarak kullanılan e-ihale

sisteminden 100 kadar firma yararlanıyor. e-ihaleye daha çok büyük satınalma yapan holdingler katılıyor. KOBİ'ler ise henüz bu sistemi yeterince tanımıyor. Elektronik ortamda ihale işlemine katılmak için sadece bilgisayar ve internet bağlantısı yeterli. Hiçbir ön yatırım olmaksızın firmalar sisteme girerek iş yapabiliyorlar. Uzmanlar tam da bu noktada KOBİ'lerin bu sistem üzerinden tasarruf yapabileceğine dikkat çekiyor.

ÖN TEKLİF

e-ihaleye katılacak firma, öncelikle başvuru yapıyor. Başvuru işlemi, ihaleyi düzenleyen firmalara girilerek ya da o firmaların internet sitelerine girilerek yapılıyor. Ardından ihaleyi düzenleyen firma ile ihaleye katılan firma arasında sözleşme imzalanıyor. Firmanın müşteri ya da tedarikçi olarak kaydı yapılıyor. İhale öncesinde müşteri ürün ya da hizmet özelliklerini, ihaleye dair konularda ne istediğini tedarikçi firma ile görüşüyor. Tedarikçi firma ile müşteri arasında bir ön teklif ve taahhüt hazırlanıyor. e-ihale işleminde tedarikçiler sisteme online olarak bağlanıyor. Süreç devam ederken teklifler birden fazla revize ediliyor ve en iyi teklif verilmeye çalışılıyor. Müşteri ise sadece internet üzerinden yapılan işlemi takip ediyor.

20 DAKİKADA İHALE

e-ihale işlemi en az 20 dakika en fazla üç saatte tamamlanıyor. Normal şartlar altında ise her bir tedarikçi ile telefon, faks ve e-mail trafiği altında, ayrı ayrı pazarlık yapılarak teklifler revize ediliyor. Tüm bu işlemler bazen birkaç hafta sürebiliyor.

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) gerçekleştirilen 'e-ihale' panelinde katılımcı firmalar 'e-ihalede yazılım, donanım, otomasyon, uygulama, vergi' konularında bilgilendirildi. Açılış konuşmasını İTO Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Ahmet Naci Helvacı'nın yaptığı toplantı, Prof. Dr. İbrahim Kircova'nın yönetiminde gerçekleştirildi.

GÜNDEME ALINMALI

Özellikle kriz ortamında yaşanan fiyat rekabetinin maliyetleri aşağı çekme zorunluluğu getirdiğini belirten İbrahim Kircova, maliyeti aşağı çekebilmek için firmaların satınalma işlemlerini hızlı ve basit yöntemlerle gerçekleştirmesi gerektiğini ifade etti. Kircova, ihale sürecini ağ ortamına taşımının önemine dikkat çekerek, "e-ihale sistemi üzerinden daha hızlı ve basit yöntemlerle, daha düşük maliyetlerle en ucuz hammadde ya da ürün şirketlere kazandırılabilir. Bu konuyu özel sektör çok daha ciddi bir şekilde gündeme almalı" şeklinde konuştu.

BAŞLANGIÇ MALİYETİ YOK

KOBİ'lerin lojistik ve satınalma konularında yetersiz olduklarını belirten Pinkare Bilişim Teknolojileri yetkilisi Timuçin Reşat Acar ise "Uzman satınalma personeli maliyeti yüksek olduğundan KOBİ'ler, herhangi bir suiistimale mahal vermemek için satınalma işlemlerini ya firma ortağına ya da tanıdık bildik birilerine yaptırıyor. Bu da süreci uzatıyor. Hatta alımların yüksek fiyattan gerçekleşmesine neden oluyor. e-ihale sistemi son derece basit kullanımlı ve herhangi bir başlangıç maliyet gerektirmediğinden KOBİ'lerin etkin bir şekilde kullanabileceklerini düşünüyoruz" bilgisini verdi.

* * *

Neden e-ihale

- * Maliyet avantajı getiriyor. Satınalma işlemlerinde minimum yüzde 10 maksimum yüzde 40 tasarruf imkanı.
- * e-ihale sistemini kullanarak ürün ve hizmet temin eden firma yani müşteri sağlıyor.
- * Etkili ve etkin bir satınalma yöntemi.
- * Operasyonel maliyetleri azaltıyor. Birçok kişinin yapacağı iş, bir tek kişi tarafından çok hızlı bir şekilde yapılıyor.
- * Pazarlık süresini kısaltıyor. Normal ihalelerde haftalarca süren pazarlıklar birkaç günde hatta birkaç saatte halledilebiliyor.
- * Etkin merkezi alım sağlıyor. Kontrol dışı alımları, suistimalleri, herkesin kendi becerisine göre satınalma işlemi yapmasını engelliyor.
- * Ayrıntılı raporlama imkanı sağlıyor.
- * Kapsamlı onaylama ve denetleme imkanı sunuyor.
- * Hızlı değerlendirme ve sonuçlandırma.
- * Süreç verimliliği.
- * Şeffaf ve denetime açık bir ortam sağlıyor. Geçmişe dönük veriler de bu sistemden alınabiliyor.
- * Tamamen objektif bir sistem. Tedarikçi neye göre kazandığını ya da kaybettiğini biliyor.
- * * *

www.ito.org.tr adresinden alınmıştır.